



CONFEDERACIO GENERAL DEL TREBALL (CGT) SECCIO SINDICAL A BANESTO CATALUNYA I BALEARS

www.cgtbanesto.com catalunya@cgtbanesto.com lafuerzanecesaria.blogspot.com

QUE BONITO ES EL MARKETING

LA FUERZA NUESTRA

El pasado viernes 22 unos dos mil compañer@s realizamos un esfuerzo personal para asistir a la mediática convención de directivos de Banesto que, con gran parafernalia y sin reparar en gastos, se celebró en Madrid a fin y efecto de imbuirnos de la siempre peculiar doctrina de la dirección.

Entre otras cuestiones que trataremos próximamente, cabe destacar el anecdótico obsequio previo del palo y tentetieso con que fuimos recibidos a tal Convención, cosa que motivó el pertinente retardo en el inicio de los fastos.

Pero no hay palo sin zanahoria, así que justo es reconocer que también fuimos obsequiados con una BlackBerry, moderno aparato que, entre otras muchas funciones, es fundamentalmente conocido por su capacidad para enviar y recibir correo electrónico, incluso servicios basados en la localización (LBS) como seguimiento de empleados. ¿Discurrimos la finalidad del regalo?.

Asimismo se nos anticipó que los Subdirectores deben dedicar una parte de su jornada a la captación de comercios, quizá ignorando que en la Territorial de Catalunya/Balears contamos con algunos elementos muy diligentes que ya han transmitido a sus "colaboradores" el encargo (obligación) de patear la calle. Es oportuno recordar que las gestiones comerciales, al igual que las administrativas u operativas, no conllevan ni mayores horarios ni mayor responsabilidad que la emanada de la normativa (Estatuto de los Trabajadores, Convenio Colectivo, Acuerdos con la empresa, Normativa interna,...).

Resulta evidente que la gestión comercial se ha convertido en el *leit motiv* más trascendente de Banesto. Hoy por hoy tenemos el 95% del personal de la Red dedicado a tareas comerciales, con un incremento del 24% entre 2005 y 2009. Ello no tendría mayor trascendencia si no fuera por la paranoica insistencia de "poner en productividad" a todos y cada uno de los emplead@s, relegando intencionadamente las tareas administrativas a la categoría de anecdóticas o superfluas (un razonamiento realmente curioso y poco amigo de la eficacia profesional). Sin embargo en nuestra práctica diaria comprobamos como Banesto nos exige cada vez mayores servidumbres, fijadas unilateralmente por la entidad y con mayor o menor compensación económica. O incluso sin ninguna.

Por ello es importante tener en cuenta que las actividades comerciales, administrativas y operativas no tienen por que significar nuevas responsabilidades. No estamos obligados a la aceptación de objetivos ni "compromisos", ni nada parecido a ningún chantaje psicológico público o privado. Es muy tentador, pero contraproducente, firmar la aceptación de obligaciones, o permitir presiones en multiconferencias y reuniones.

Porque quien menoscaba nuestros derechos no tiene otro objetivo que el de incrementar aún más la presión que venimos sufriendo.

2 de noviembre de 2010

Afiliación:
Nombre y apellidos.....
Oficina.....Clave Centro.....

Domiciliación cobro cuota:
Entidad.....Oficina.....DC.....Núm. Cuenta.....

Enviar a:
Secció Sindical CGT Banesto - urb. el Born de Barcelona – 5808 clave 2016